



*Cada vez más las empresas ven la necesidad de una ampliación de mercados, pero para ello es imprescindible adquirir una formación en este campo. Este curso de "Introducción al Comercio Internacional", lo guiará en el proceso de planificar su "Primera Exportación."*



Modalidad: Campus Virtual, optimizado para Mobile Learning

Ver Tour Virtual del curso: <http://www.formacionempresaria.com/2-tour-virtual-COMEX-1.php>

Carga horaria: 20 horas (4 Clases – 1 mes)

Dirigido a: Productores, dueños PYMES, empleados de mandos medios interiorizados en el comercio exterior y público en general con interés de incursionar en los negocios internacionales.

Requerimientos básicos: hábito en el uso de fuentes de datos de información sobre el medio cambiante en el que vivimos. Facilidad en el uso de estadística, diagramas y de la forma más efectiva de representar datos.

Valor: Residentes en Argentina \$ 300.- Exterior: U\$D 75.-

Certificación: Doble y Oficial por: Formación Empresaria y la UTN - Universidad Tecnológica Nacional

[http://www.sceu.frba.utn.edu.ar/e-learning/index.php?option=com\\_content&task=view&id=209&Itemid=68](http://www.sceu.frba.utn.edu.ar/e-learning/index.php?option=com_content&task=view&id=209&Itemid=68)



## Objetivos Generales

Al finalizar este curso, el alumno estará en condiciones de:

- Tomar decisiones respecto al producto a exportar
- Evaluar las operaciones del comercio exterior.
- Analizar a los sujetos intervinientes relacionados con la operatoria.
- Resolver problemas inherentes a la secuencia de la exportación.
- Conocer la terminología empleada en el comercio exterior.
- Desarrollar el análisis del costo a exportar.

## Formas de Pago desde Argentina y desde el Exterior



## Temas a ver

---

### Clase 1 – Cuando se piensa en exportar y errores más comunes

Producto: clasificación, modelos, envases y embalajes.  
Plan comercial y marketing: Internet, catálogos, ferias, etc.  
Posicionamiento y segmentación.  
Factores que influyen en la toma de decisión para exportar.

### Clase 2 – Formas usuales de una cotización

Incoterms 2000: sujetos, responsabilidad y riesgos.  
Distribución Física Internacional: transporte aéreo, terrestre y marítimo. Multimodal.  
Seguros: Concepto de seguro. Seguro de transporte. Costo de una exportación y determinación del precio.

### Clase 3 – Tipos de cobranzas

Carta de crédito.  
Cobranza documentaria.  
Otros medios de pagos.  
Análisis de rentabilidad y riesgo.

### Clase 4 - Régimen de Exportación

Régimen de exportación definitiva: definición, prohibiciones, plazos. Registro de exportadores. Salida de la mercadería: depósito provisorio de exportación. Estímulos a la Exportación. Exportación temporaria: definición, plazos exportación de tránsito.  
Auxiliares e intermediarios de la función aduanera: Obligaciones y atribuciones del despachante de aduana y del Agente de Transporte Aduanero. Apoderados generales y dependientes. Otros sujetos. Depositario Aduanero y Courier.  
Lanzamiento de la exportación: Análisis de un caso de un caso de exportación.  
Responsabilidades de los sujetos intervinientes en la operatoria.

## Objetivos para cada una de las clases / módulos

---

### Objetivos para la clase 1

Desarrollar habilidades que contribuyan a fortalecer la eficacia en el momento de elegir el producto exportable. Entenderá los principales medios de comunicación para potenciar los atributos de sus productos y optimizar los objetivos para exportar. Comprender que la actividad para encarar los negocios internacionales.

### Objetivos para la clase 2

Saber utilizar las operatorias del comercio exterior según el marco de las negociaciones entre importador y exportador. Diseñar los costos para exportar los productos en cualquiera de las instancias a desarrollar.

### Objetivos de la clase 3

Entender los roles de los bancos y las secuencias en la operatoria bancaria. Encontrar en estas herramientas ágiles y adaptables a la operatoria. Verificar cuales son los riesgos y garantías de cada documentos.

### Objetivos de la clase 4

Permite adquirir los conocimientos necesarios sobre los aspectos prácticos que hacen a la actividad exportadora y interactuar con los principales sujetos. Utilización óptima del régimen aduanero vigente. Confeccionar los principales documento y quienes los emiten.



los temas tratados, como también material complementario. Contará con un soporte de video por clase, donde tendrá importantes comentarios sobre cada módulo.

## Proceso de aprendizaje



Curso optimizado para **mobile learning**  
Podrá acceder al foro y chat móvil desde:  
[www.ffee-mobile.com.ar](http://www.ffee-mobile.com.ar)



**Procesar la clase off line** El alumno deberá descargar y guardar la correspondiente clase semanal en su computadora o dispositivo móvil (Pocket PC, Palm, SmartPhone, etc.). También puede imprimir dicha clase, un archivo de 25 páginas aproximadamente.



**Video** Cada clase cuenta con un video en donde el alumno podrá ver y escuchar al docente. Este sistema fue grabado y optimizado para verlo on-line, su duración es de hasta 15 min. Podrá visualizarlo desde el Campus o desde su PDA con conexión a Internet de banda ancha, para lo cual deberá instalar un software que le será sugerido.



**Documentación Anexa** Es un material complementario a la clase, que podrá procesar y comentar. No es de carácter obligatorio para el alumno. Estos serán documentos para descargar en distintos formatos, como ser (PDF, Word, etc.)



**Multimedia** Tendrá fragmentos de videos y animaciones (con sonido e imagen) aportando explicaciones vistas en la clase, de forma visual y esquemática.



**Links** Tendrá enlaces externos disponibles para cada módulo, aportando artículos y novedades vinculadas con los temas tratados en la clase.



**Recursos** Contará con una serie de recursos sugeridos, como ser software, plantillas, modelos de formularios, etc. Podrá utilizarlos en su propio proyecto.



**Actividades Propuestas** Por cada clase semanal el docente solicitará que desarrolle una actividad práctica de ejercitación. Una vez finalizada tendrá que re-enviarla para su corrección ó comentario. Las notas serán guardadas y promediadas.



**Autoevaluación semanal** Finalizada la clase, el alumno deberá responder una serie de preguntas que le indicarán el nivel de comprensión adquirida. Las notas serán guardadas por el sistema y promediadas.



**Chat** Es un espacio en donde el alumno podrá estar en contacto con el docente para formularle consultas y/o comentarios, se les comunicará el día y hora oportunamente. Podrá conectarse desde el Campus Virtual o mediante su dispositivo móvil conectado a Internet, desde la URL [www.ffee-mobile.com.ar](http://www.ffee-mobile.com.ar)



**Foro** Es un espacio cuyo objetivo es generar debate de acuerdo a la consigna planteada por el docente, en donde el alumno podrá dejar sus comentarios e impresiones.



**Trabajo Final** Una vez finalizado le curso, recibirá las consignas para el desarrollo de un Trabajo Práctico final. Esta instancia es de carácter obligatoria para poder acceder a la certificación doble y oficial al final del curso (FEE y UTN). Ver convenio en nuestro portal Web.